

Ο ΑΠΟΛΥΤΟΣ ΟΔΗΓΟΣ ΓΙΑ ΝΑ ΓΙΝΕΙΣ

SOCIAL MEDIA FREELANCER 2024



Καλώς ήρθες στον κόσμο του Social Media Freelancing!

Σε αυτόν τον οδηγό, θα ανακαλύψεις όχι μόνο το τι κάνει ένας Social Media Freelancer, αλλά και πώς μπορείς εσύ να γίνεις ένας επιτυχημένος Social Media Freelancer!



Υπάρχουν ΠΟΛΛΑ ΟΦΕΛΗ στο να γίνεις Social Media Freelancer

—————“—————

Θα αποκτήσεις
επιπλέον
εισόδημα

—————“—————

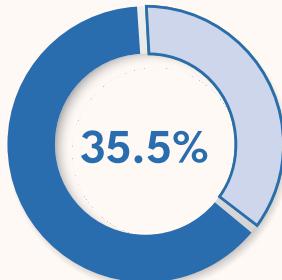
Θα μάθεις πως είναι
να έχεις δική σου δουλειά
(χωρίς να έχεις αφεντικό
πάνω στο κεφάλι σου)

—————“—————

Θα εργάζεσαι
τις ώρες που
βολεύουν εσένα

Γιατί να ασχοληθείς με το **freelancing** το 2024;

Οι freelancers έχουν περισσότερη πρόσβαση σε ευκαιρίες κέρδους το 2024!



Στην Ευρώπη υπολογίζεται πως ο αριθμός αυτοεργοδοτούμενων και freelancers είναι πάνω από 22 εκατομμύρια και πως το 35.5% του παγκόσμιου εργατικού δυναμικού freelancers βρίσκεται στην Ευρώπη!

Αυτός ο αριθμός πιθανότατα θα συνεχίσει να αυξάνεται με βάση τους ακόλουθους δείκτες ανάπτυξης στην οικονομία των Freelancers:

Με την τεχνολογία και εργαλεία, όπως: το Zoom, το Google Drive και το Viber, οι άνθρωποι μπορούν να συνεργάζονται χωρίς να είναι συνεχώς μαζί. Αυτή η αλλαγή οδήγησε πολλές επιχειρήσεις να συνειδητοποιήσουν ότι είναι δυνατό να συνεργαστούν με ταλαντούχα άτομα σε όλο τον κόσμο, όχι μόνο στην πόλη τους, χωρίς να πρέπει να τους έχουν καθημερινά, στο γραφείο τους από τις 9:00 - 17:00.

Η νοοτροπία των εταιρειών άλλαξε επίσης καθ' όλη τη διάρκεια του 2020, καθώς πολλοί εργαζόμενοι αναγκάστηκαν να εργάζονται από το σπίτι κατά τη διάρκεια της πανδημίας. Την ίδια περίοδο, οι επιχειρήσεις αναγνώρισαν την αποτελεσματικότητα και παραγωγικότητα ενός εξ αποστάσεως εργατικού δυναμικού. Γ' αυτό όλο και περισσότερες εταιρείες πλέον έχουν την εμπιστοσύνη να προσλάβουν freelancers.

Τι είναι ένας Social Media Freelancer;

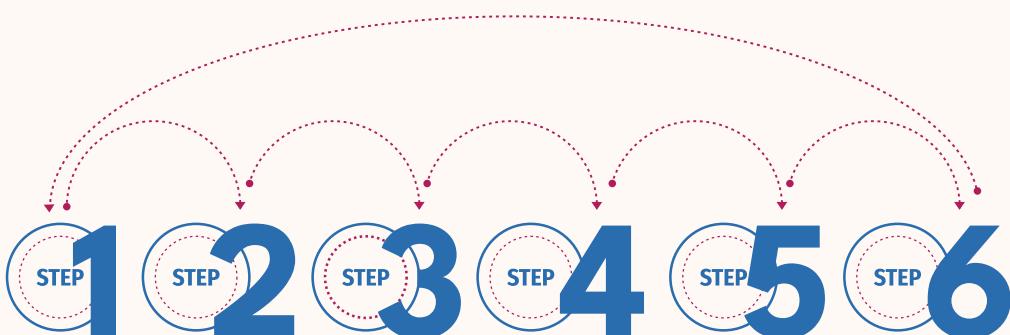
Ο Social Media Freelancer είναι ένα ελεύθερος επαγγελματίας στον τομέα των Social Media.

Αντιπροσωπεύει μία εταιρεία στα κοινωνικά δίκτυα, Δημιουργεί περιεχόμενο, τρέχει διαφημιστικές καμπάνιες και είναι η κύρια φωνή ενός brand.

Στόχος του είναι η ενίσχυση της online παρουσίας της εταιρείας και να προσφέρει τη σωστή καθοδήγηση για να μπορεί η εταιρεία να προσαρμόζεται στις συνεχόμενες αλλαγές και αυξανόμενες απαιτήσεις της ψηφιακής εποχής.

Τι ακριβώς κάνει ένας Social Media Freelancer;

Σε γενικές γραμμές, ένας Social Media Freelancer είναι υπεύθυνος για την υλοποίηση ενός πλάνου marketing. Δηλαδή:



ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ

Δημιουργία στρατηγικής, καθώς και ανάπτυξης στόχων social media που θα βοηθήσουν τους πελάτες να πετύχουν τους επιχειρηματικούς τους στόχους

ΕΡΕΥΝΑ

Κάνει ενδελεχή έρευνα για να κατανοήσει την αγορά, τις συνήθειες και συμπειριφορές των πελατών, τον ανταγωνισμό και τις γενικές εξελίξεις.

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΟ

- Δημιουργία περιεχομένου για τα Social Media
- Προγραμματισμός περιεχομένου Social Media

ΔΙΑΦΗΜΙΣΕΙΣ

Τρέχει διαφημίσεις στα διάφορα κοινωνικά δίκτυα και μηχανές αναζήτησης

ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ

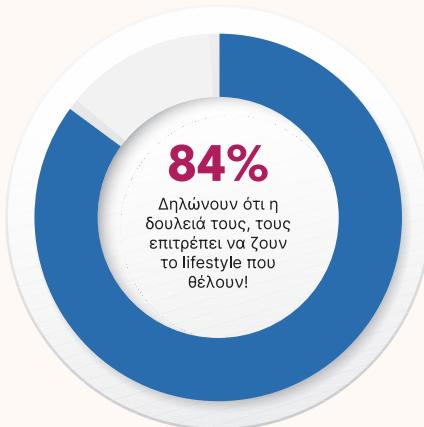
Αναλύει τα αποτελέσματα και τα χρησιμοποιεί για να βελτιώσει την απόδοση των διαφημίσεων και των αναρτήσεων

ΣΥΖΗΤΗΣΗ

Συζητά με τον υπεύθυνο της εταιρείας για να είναι συνεχώς ευθυγραμμισμένοι με τους στόχους της εταιρείας

Ποια η διαφορά του Social Media Freelancer με έναν Social Media Manager;

Και οι 2 κάνουν το ίδιο επάγγελμα. Η διαφορά τους είναι ότι ένας freelancer δεν είναι υπάλληλος, αλλά είναι αυτόνομος. Επιλέγει τους πελάτες του, τις ώρες και το τόπο εργασίας του, καθώς και την αμοιβή του! **Δες τι δηλώνουν οι Social Media Freelancers:**



Πώς βρίσκει πελάτες ένας Social Media Freelancer;

Όλες ανεξαιρέτως οι εταιρείες χρειάζονται κάποιον να τους χειρίζεται **-επαγγελματικά-** τα social media τους. Άρα, όλες οι εταιρείες είναι πιθανοί πελάτες!

Μπορεί όταν ακούς πωλήσεις, ένα ενεργό προφίλ στα social media να μην είναι το πρώτο πράγμα που σου έρχεται στο μυαλό. Τα δύο, όμως, συνδέονται πιο πολύ απ' όσο νομίζεις!

Ας δούμε τις 5 κύριες λειτουργίες μιας επιχείρησης και πώς η δουλειά ενός Social Media Freelancer είναι άκρως σημαντική για να μπορεί μια επιχείρηση να αποκτήσει και να συντηρήσει πελάτες.

5 ΚΥΡΙΕΣ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΕΣ ΜΙΑΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ

05.

OPERATIONS/ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΕΣ

Διαχείριση στόμων,
προϊόντων, διαδικασιών
και του ρισκού στην
επιχείρηση

05.

Operations/ Λειτουργίες

01.

Content/ Περιεχόμενο

01.

CONTENT/ ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΟ

Κείμενο, Εικόνα,
Βίντεο και Ήχος

04.

Customer Support/ Υποστήριξη Πελατών

04.

CUSTOMER SUPPORT/ ΥΠΟΣΤΗΡΙΞΗ ΠΕΛΑΤΩΝ

Κρατάς τους πελάτες σου τόσο
χαρούμενους που αγοράζουν και
άλλα προϊόντα/υπηρεσίες σου
ή/και σε συνιστούν σε άλλους
πελάτες

02.

Marketing/ Μάρκετινγκ

02.

MARKETING/ MARKETINIK

Η διανομή του
περιεχομένου για να
παράγουμε
ενδιαφέρον

03.

SALES/ ΠΩΛΗΣΕΙΣ

Μετατροπή ενδιαφέροντος
σε πελάτες

Είναι ένας κύκλος και ξεκινά από την παραγωγή περιεχομένου και το μάρκετινγκ, γιατί χωρίς αυτά, δεν μπορούν εύκολα να συμβούν τα υπόλοιπα. Άρα, η δουλειά ενός Social Media Freelancer είναι άκρως σημαντική για τον κάθε επιχειρηματία.

Το να έχεις αυτή τη βασική γνώση, θα σε βοηθήσει να καταλάβεις και πόσο σημαντική θα είναι η συμβολή σου σε μια επιχείρηση, ως Social Media Freelancer. Ταυτόχρονα, όταν το εξηγείς στους υποψήφιους πελάτες σου όλα αυτά, τότε θα θέλουν να συνεργαστούν μαζί σου οπωσδήποτε!

Γιατί να συνεργαστεί μαζί σου μια εταιρεία;

Συνήθως οι διαφημιστικές εταιρείες προτιμούν να συνεργαστούν με μεγάλες εταιρείες που έχουν μεγαλύτερα οικονομικά κονδύλια, έτσι, συχνά δεν αναλαμβάνουν τις μικρότερες εταιρείες. Αυτό αφήνει ένα μεγάλο κενό και μια τεράστια ευκαιρία σε freelancers να αναλάβουν οι ίδιοι τις πιο μικρές εταιρείες.

Ο καλύτερος τρόπος να αποκτήσεις τον πρώτο ή και τους επόμενους πελάτες σου, είναι να προσεγγίσεις εταιρείες, των οποίων είσαι εσύ ο ίδιος πελάτης. Ένα εστιατόριο που λατρεύεις και επισκέπτεσαι συχνά, το αγαπημένο σου κατάστημα ρούχων, ο κομμωτής σου... Όλοι, μα όλοι είναι πιθανοί πελάτες!



Αυτό δεν σημαίνει ότι θα γίνουν όλοι πελάτες σου. Μπορεί να πρέπει να μιλήσεις με 3, 5 ή περισσότερους υποψήφιους πελάτες. Είναι απλά θέμα χρόνου να αποκτήσεις τον πρώτο σου πελάτη. Με λίγη υπομονή και επιμονή θα «κλείσει» ο πρώτος πελάτης και τότε...το γιορτάζουμε! 🎉

Ο πρώτος σου πελάτης είναι το εισιτήριό σου για τον δεύτερο πελάτη. Δεν χρειάζεται να τρέχεις να ψάχνεις για πελάτες. Η επαγγελματικότητά σου, η αφοσίωσή σου, η δημιουργικότητά σου, η καλοσύνη σου και το πείσμα σου θα σε κάνει τόσο ελκυστικό που οι πελάτες θα έρχονται σε 'σένα και θα δεις που θα φτάσεις στο σημείο να μην μπορείς να δεχτείς άλλους πελάτες.

Πόσες ώρες εργάζεται ένας Social Media Freelancer;



Στα πρώτα σου βήματα και στους πρώτους σου πελάτες θα πρέπει να αφιερώσεις ένα μεγάλο μερίδιο του χρόνου σου για να κάνεις μια πολύ καλή δουλειά που θα αφήσει τον πελάτη σου ευχαριστημένο. Θα ξοδέψεις περισσότερο χρόνο από το κανονικό, γιατί είναι εδώ που αναπτύσσεις τις δεξιότητές σου.

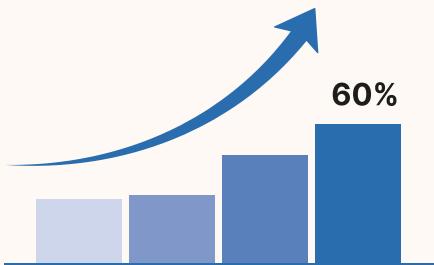
Μόλις, όμως, μπείτε σε ένα πρόγραμμα και μάθεις κι εσύ τη δουλειά, αυτές οι ώρες θα μειωθούν κατά πολύ.

Γενικά, ένας Social Media Freelancer μπορεί να εργάζεται σε part-time ωράριο ή full-time ωράριο. Αυτό θα εξαρτηθεί κυρίως από εσένα και το πόσους πελάτες και πόσο έξτρα εισόδημα θέλεις να αποκτήσεις!

Τι εισόδημα αποκτά ένας Social Media Freelancer;

Ένας Social Media Freelancer μπορεί να αποκτήσει **από 250 ευρώ έξτρα τον μήνα μέχρι και 3000+!** Δεν υπάρχουν όρια. Αναλόγως με το πόσο χρόνο μπορεί να αφιερώσεις και πόσους πελάτες θέλεις να αποκτήσεις, θα καθορίζεται και το εισόδημα που θα παίρνεις!

Σε πρόσφατη έρευνα, 60% των freelancers δήλωσαν ότι από τότε που ξεκίνησαν το freelancing αποκτούν, μόνο από αυτό, περισσότερα απ' ότι στην προηγούμενη τους δουλειά.



Είναι κατάλληλο για σένα το freelancing;



To freelancing δεν είναι για όλους. Η θέληση από μόνη της δεν είναι αρκετή, χρειάζεται δουλειά! Πριν αποφασίσεις να ξεκινήσεις, είναι σημαντικό να γνωρίζεις τα θετικά και τα αρνητικά του να είσαι Social Media Freelancer.

ΘΕΤΙΚΑ

- Δεν έχεις αφεντικό πάνω στο κεφάλι σου! Μόνο συνεργάτες, τους οποίους θα επιλέγεις εσύ!
- Θα αποκτήσεις επιπλέον μηνιαίο εισόδημα, το οποίο έχεις τη δυνατότητα να αυξήσεις ανάλογα με το πόσο χρόνο και πόσους πελάτες θέλεις να αναλάβεις.
- Δουλεύεις μόνο σε projects που σε ενδιαφέρουν
- Έχεις ευέλικτο ωράριο
- Εργάζεσαι από όπου και όποτε θέλεις... Ακόμα και με τις πιτζάμες σου!
- Εκτίθεσαι σε ποικιλία εργασιών. Αν έχεις πελάτες από διάφορες βιομηχανίες (π.χ. έναν πελάτη φωτογράφο, μια υπεραγορά, έναν πελάτη στον τομέα των ακινήτων, κτλ), τότε εμπλουτίζονται οι γνώσεις σου.

ΑΡΝΗΤΙΚΑ

- Δεν υπάρχει σταθερή δουλειά
- Μπορεί ανά πάσα στιγμή να χάσεις κάποιον πελάτη, άρα χάνεις και το συγκεκριμένο εισόδημα
- Συνήθως εργάζεσαι μόνος/η σου
- Έχεις την ευθύνη της όλης δουλειάς και πρέπει να κρατάς υπόλογο τον εαυτό σου και να παραδίδεις τη δουλειά που πρέπει, όταν πρέπει.

Γι' αυτό, ίσως να είναι καλύτερα να δοκιμάσεις το freelancing ενώ έχεις παράλληλα τη δουλειά σου, full-time ή part-time.

Αυτό θα σου επιτρέψει να δοκιμάσεις το freelancing με υπομονή και μεθοδικότητα και να δεις κατά πόσο σου ταιριάζει!

Μπορώ να γίνω Social Media Freelancer, χωρίς να έχω προηγούμενη εμπειρία στον τομέα του μάρκετινγκ και των social media;

Ναι! Τα καλά νέα είναι ότι δεν χρειάζεται να έχεις πτυχίο στο Marketing για να μπορείς να προσφέρεις αυτές τις υπηρεσίες.

Μπορείς να ξεκινήσεις να εργάζεσαι ως Social Media Freelancer ανεξαρτήτως της προηγούμενης εργασιακής σου εμπειρίας ή/και εκπαίδευσης, φτάνει να λάβεις έστω τη βασική εκπαίδευση και πρακτική γνώση σε κάποια βασικά εργαλεία

Πώς να ξεκινήσεις το Freelancing ταξίδι



Υπάρχουν κάποιες πολύ συγκεκριμένες γνώσεις και δεξιότητες που πρέπει να αποκτήσεις πριν αναλάβεις τον πρώτο σου πελάτη.

Πρέπει αρχικά να μάθεις τις βασικές αρχές του marketing.

Γενικά πρέπει να αποκτήσεις μια καλή κατανόηση και επίγνωση του ρόλου που έχει το marketing στις επιχειρήσεις.

Μετά πρέπει να μάθεις να κάνεις σωστή έρευνα αγοράς, να παράγεις περιεχόμενο, να ξέρεις να χειρίζεσαι επαγγελματικά τα εργαλεία διαφήμισης του Facebook και Google, να αναλύεις τα αποτελέσματα και να κάνεις σωστό optimization.

Η αλήθεια είναι ότι υπάρχουν πολλά πράγματα που πρέπει να μάθεις. Το θέμα είναι ότι δεν είναι απλά γνώσεις, είναι δεξιότητες. Δεν είναι αρκετό να διαβάσεις μόνος/η σου ή να κάνεις κάποια θεωρητικά Θα πρέπει με κάποιο τρόπο να πειραματιστείς πρακτικά και να έχεις και ένα μέντορα που θα σου δίνει ανατροφοδότηση.

Μικρά βήματα

Μετά που θα αποκτήσεις τις αναγκαίες γνώσεις και δεξιότητες θα πρέπει να ξεκινήσεις με ένα μόνο πελάτη. Όσο και να θέλεις να βγάλεις πολλά λεφτά, χρειάζεται να αρχίσεις με μικρά βήματα.

Όταν αποκτήσεις τον πρώτο σου πελάτη πρέπει να συγκεντρωθείς και να αφιερώσεις όλο σου το χρόνο στο να κάνεις απίστευτα καλή δουλειά που θα ενθουσιάσει τον πελάτη σου. Θα ξοδέψεις περισσότερο χρόνο από το κανονικό γιατί είναι εδώ που κτίζεις τις δεξιότητες σου.



Πρώτο βήμα

Μπορείς να ξεκινήσεις και να μαθαίνεις μόνος/η σου online και να αποκτήσεις τις αναγκαίες γνώσεις και δεξιότητες. Μπορείς να πειραματιστείς με το να κάνεις μια δική σου σελίδα και να πουλάς προϊόντα. Στην θεωρία είναι εφικτό αλλά στην πραγματικότητα είναι σχεδόν αδύνατο.

Χρειάζεσαι την κατάλληλη υποστήριξη και καθοδήγηση. Χρειάζεται να βρεθείς σε ένα περιβάλλον που θα μπορείς να εξασκήσεις σωστά. Θα σε βοηθήσει πολύ να μοιραστείς το ταξίδι σου με άλλους ανθρώπους που έχουν κοινό στόχο.

Συνήθως, όταν ξεκινάμε κάτι μόνοι μας, αρχίζουμε με ενθουσιασμό αλλά μόλις δυσκολέψει η κατάσταση και δεν έχουμε κάπου να ακουμπήσουμε, σταματάμε. Το αφήνουμε στην άκρη για μια εβδομάδα, ένα μήνα, ένα χρόνο... για πάντα.

Γι' αυτό δημιουργήσαμε το Social Media Freelancer Bootcamp.

Τι είναι το Social Media Freelancer Bootcamp;

Τα τελευταία 8 χρόνια, πάνω από 800 άτομα έχουν εκπαιδευτεί από τα πρακτικά προγράμματα του StudentLife Academy και πλέον εργάζονται είτε σε διαφημιστικές εταιρείες, είτε εφαρμόζουν τις γνώσεις τους σε δικές τους επιχειρήσεις, είτε είναι επιτυχημένοι Social Media Freelancers, με τους δικούς τους πελάτες!



Η μεγάλη διαφορά που έχει το Social Media Freelancer Bootcamp του StudentLife Academy με άλλες επιλογές (όπως άλλα courses, μεταπτυχιακά και internships) είναι τα αληθινά μας projects.

Στο Social Media Freelancer Bootcamp δεν εκπαιδεύεσαι απλά, αλλά αποκτάς και πραγματική εργασιακή εμπειρία, εξασκώντας όλες τις δεξιότητες και γνώσεις που θα χρειαστείς όταν θα έχεις τον πρώτο σου πελάτη!

Με τη βοήθεια του coach σου θα δημιουργείς και θα τρέχεις πραγματικές διαφημίσεις σε ένα project που έχουμε στήσει για σκοπούς εκπαίδευσης.

Ο κάθε συμμετέχοντας θα έχει ένα κονδύλι σχεδόν €100, το οποίο θα ξοδεψει κατά τη διάρκεια του training. Κάθε φορά που θα ξεκινά καινούριο μάθημα, θα βλέπουμε τα αποτελέσματα των προηγούμενων διαφημίσεων και θα τα αναλύουμε. Έπειτα θα προτείνουμε βελτιώσεις σε ρυθμίσεις, εικόνες και λεκτικό. Αυτή η διαδικασία λέγεται optimization και είναι η κύρια δεξιότητα που θέλουμε -και πρέπει να αποκτήσεις.

Πραγματικές ιστορίες επιτυχίας αποφοίτων



Κωνσταντίνος
FULL-TIME

Ο Κωνσταντίνος κατέβασε αυτόν τον οδηγό, πέρασε από τις εκπαιδεύσεις μας και τώρα είναι full-time Social Media Freelancer, με δικούς του πελάτες, βγάζοντας πάνω από 3000 ευρώ τον μήνα!



Μαρία
PART-TIME

Η Μαρία είχε ακούσει καλά λόγια για το StudentLife Academy από κάποιον απόφοιτο μας. Τώρα, έναν χρόνο μετά την αποφοίτησή της από την Ακαδημία μας, έχει ήδη 5-6 πελάτες που της δίνουν έξτρα εισόδημα, ενώ παράλληλα διατηρεί και τη full-time δουλειά της!



Νικόλας & Κύπρος
ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΕΣ & ΔΙΚΕΣ ΤΟΥΣ ΕΤΑΙΡΕΙΣ

Ο Νικόλας και ο Κύπρος είναι μερικά από τα παραδείγματα των αποφοίτων μας που τελειώνοντας από το Social Media Freelancer Bootcamp, συνεργάστηκαν με άλλους επαγγελματίες του χώρου και ξεκίνησαν τις δικές τους Digital Marketing εταιρείες!

Λόγια αποφοίτων μας



Το StudentLife Academy ήταν μία εξαιρετική εμπειρία! Καταπληκτικά άτομα, παρά πολύ καλοί coaches, πολύ οργανωμένο. Οι coaches έχουν πάρα πολλές γνώσεις και βοηθούν σε ό,τι τους ζητήσεις, είτε είναι σχετικό με το μάθημα, είτε κάτι πιο γενικό στον συγκεκριμένο τομέα!

Επίσης, σου παρέχουν πάρα πολύ υλικό: videos, presentations, pdf, tutorials, κλπ, το οποίο μπορείς να το δεις οποιαδήποτε στιγμή.

Το πιο σημαντικό για εμένα ήταν η προετοιμασία που μου έκαναν οι coaches για το πώς θα αντιμετωπίσω και προσεγγίσω πελάτες, έτσι ώστε να μπορέσω να ξεκινήσω το freelance. Το απαραίτητο υλικό για να είμαι προετοιμασμένη απέναντι στον πελάτη, να μπορώ να απαντώ οποιαδήποτε ερώτηση κι αν θέσει ο πελάτης, κλπ.

Τέλος, είναι πολύ σημαντικό ότι προσφέρουν ταχύρρυθμα μαθήματα, τόσο πρωινά, όσο και απογευματινά, ώστε να μπορείς να τα παρακολουθήσεις αν εργάζεσαι! Είναι εξαιρετική εμπειρία και αξίζει! Αξίζει και τον χρόνο σου και τα λεφτά σου! Μην το σκέφτεσαι!



Το να ξεκινήσω το Bootcamp στην Ακαδημία είναι μία από τις καλύτερες αποφάσεις που πήρα τα τελευταία χρόνια.

Η ομάδα του StudentLife Academy μου έδωσε τις γνώσεις και την αυτοπεποίθηση που χρειαζόμουν για νέες επαγγελματικές ευκαιρίες.

Μια ομάδα που είναι δίπλα μου μέχρι και σήμερα! Το να κάνω κάτι που όντως μου αρέσει και με γεμίζει και να αποτελεί την κύρια πηγή εισοδήματος μου, το θεωρούσα "too good to be true"... Εδώ και 3 μήνες έγινε "too good and so true!"

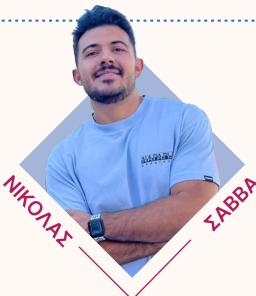


Μετά από 6 χρόνια σπουδών στον τομέα της υγείας και 3 χρόνια εργασίας στον κλάδο μου αποφάσισα να αλλάξω καριέρα και ήταν η καλύτερη απόφαση της ζωής μου!

Ξεκίνησα στο Student Life Academy που είναι εξ αποστάσεως και μου έμαθαν τα πάντα, βήμα - βήμα (τα πρακτικά skills, το mindset της δουλειάς και μεθόδους να κλείνω πελάτες ή να σκίζω σε job interviews).

Επίσης είναι δίπλα μου σε κάθε απορία ακόμα και μετά το course! Πήρα και τα Google certifications, διάβασα αρκετά άρθρα, είδα πολλά βίντεο.

Ξεκίνησα να εργάζομαι στα social media μιας μεγάλης εταιρείας και είμαι πολύ ευχαριστημένη, γιατί μπορώ να εργάζομαι από παντού και είναι μια fun δουλειά, όμως, αυτό δεν σημαίνει ότι είναι παιχνιδάκι. Κάθε μέρα δεν είναι ίδια με την προηγούμενη και θέλει συνέχεια ψάξιμο, γιατί ο χώρος του μάρκετινγκ και των social media αλλάζει συνεχώς. Αν είναι κάτι που αγαπάς ακολούθησε το με χίλια!



To Social Media Freelancer Bootcamp ήταν καλύτερο από την περιγραφή των παιδιών.

Η επεξήγηση για να καταφέρεις να έχεις 1 πελάτη είναι με μαθηματική ακρίβεια επιτυχημένη, αφού το μόνο εμπόδιο στην όλη κατάσταση είναι ο εαυτός σου... που πολλές φορές δεν σε αφήνει να βγεις από το comfort zone σου.

Εκεί, όμως, ο φίλος Πόλυς Ιωάννου και coach μου έδωσε να καταλάβω πως πρέπει απλά να πάρω την απόφαση και ότι πολλές φορές η 'χυλόπιτα' είναι πιο σημαντική, αφού έτσι μαθαίνεις πιο πολλά! Ευχαριστώ ακόμα μια φορά τον εξαιρετικό και μοναδικό φίλο Πόλυ για την στήριξη και την πίστη σε όλα τα παιδιά, αλλά και σε εμένα προσωπικά.

Η ομάδα μας

Να εξασκείς αυτό που διδάσκεις!

Στο StudentLife Academy, δεν περιοριζόμαστε απλώς στη θεωρητική γνώση, αλλά εφαρμόζουμε ενεργά τις μεθόδους και τις τακτικές που προτείνουμε στα μαθήματά μας. Η ισχυρότερη απόδειξη αυτής της δέσμευσης είναι ότι **σχεδόν όλα τα μέλη της ομάδας μας είναι απόφοιτοι της Ακαδημίας μας**, αντανακλώντας έμπρακτα την αξία και την αποτελεσματικότητα της εκπαίδευσης που προσφέρουμε.



Practice what you preach

Γνώρισε τους **coaches** μας!



Σάββας Σωκράτους
CEO & HEAD COACH

Ο Σάββας φέρνει στο τραπέζι πολυετή διδακτική και επιχειρηματική εμπειρία. Έχοντας επιτυχώς διδάξει εκατοντάδες φοιτητές, ο Σάββας συνδυάζει το πλούσιο επιχειρηματικό του υπόβαθρο για να προσφέρει μια μοναδική διάσταση σε κάθε του μάθημα.

Η προσέγγιση του ως coach καταφέρνει να μεταμορφώσει τον κάθε φοιτητή, αφού σε κάθε του εκπαίδευση μοιράζει -όχι μόνο- γνώσεις σε Digital Marketing, Social Media & AI, αλλά και συμβουλές για ένα πιο υγιή τρόπο σκέψης και ζωής!



Πόλος Ιωάννου
SENIOR COACH

Ο Πόλος είναι ένας έμπειρος coach, που κατά τη διάρκεια των πρώτων μας εκπαίδευσεων, ήταν μαζί μας ως φοιτητής. Πλέον, είναι εδώ και χρόνια ένα πολύτιμο μέλος της ομάδας μας!

Κάθε μέρα, ξυπνά και νιώθει περήφανος και χαρούμενος για τη δουλειά του και έχει ξεκάθαρο στόχο να βοηθήσει τους φοιτητές του να νιώθουν το ίδιο όμορφο συναίσθημα όταν πρέπει να δουλέψουν!

Για τον Πόλο, οι εκπαίδευσεις που κάνει είναι κάτι παραπάνω από μια απλή δουλειά - είναι η ευκαιρία του να μοιραστεί γνώσεις και να γνωρίσει εκατοντάδες υπέροχους ανθρώπους, που είναι έτοιμοι για εξέλιξη και μάθηση!



Axel Savvides
COACH

Ο Axel είναι γραφίστας, καθηγητής πανεπιστημίου και γενικά ένας έμπειρος δάσκαλος με απεριόριστη δημιουργικότητα και πολλές εμπειρίες που έφτασαν μέχρι και την Κίνα! Είναι πλήρως ενημερωμένος για οιδήποτε σχετίζεται με την τεχνητή νοημοσύνη.

Ο Axel φέρνει ένα μοναδικό μείγμα καλλιτεχνικής αίσθησης και τεχνολογικής γνώσης στις εκπαίδευσεις του, κάνοντας τη μαθησιακή εμπειρία τόσο καινοτόμα, όσο και ευχάριστη!



Ελευθέριος Παυλίδης
COACH

Ο Λευτέρης είναι ακόμα ένας coach που ξεκίνησε ως μαθητής της Ακαδημίας μας. Με πολυετή πρακτική εμπειρία στις πωλήσεις, τα μέσα κοινωνικής δικτύωσης και το μάρκετινγκ, ο Λευτέρης είναι ένας πολύπλευρος επαγγελματίας.

Το ταξίδι του ξεκίνησε με μια γοητεία για την τεχνολογία και αγκάλιασε την άνοδο των social media από νωρίς. Έχοντας παρακολουθήσει πολλά σεμινάρια, ο Λευτέρης φέρει πλήθος γνώσεων ως εκπαίδευτής!

Βραβεία

To StudentLife Academy είναι αναγνωρισμένο από την & βραβευμένο με τα εξής βραβεία:



CYPRUS EDUCATION LEADERS AWARDS 2023

ΧΡΥΣΟ ΒΡΑΒΕΙΟ - ΕΞΑΙΡΕΤΙΚΗ ΕΚΣΤΡΑΤΕΙΑ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ ΓΙΑ ΤΟ SOCIAL MEDIA FREELANCER BOOTCAMP

CYPRUS DIGITAL MARKETING AWARDS 2020

BEST IN PERFORMANCE MARKETING

BEST LEAD GENERATION CAMPAIGN

SILVER AWARD - LEAD GENERATION CAMPAIGN
FOR STUDENTLIFE ACADEMY TRAINING SCHOOL

GUINNESS WORLD RECORD

THE MOST PEOPLE IN A STATIC EQUILIBRIUM CHAIR EXERCISE

Contact info



Αν σε ενδιαφέρει να εγγραφείς στο πρόγραμμα, μπορείς να επικοινωνήσεις με:

**KOPINA
ΚΟΤΖΙΑΠΑΣΗ**

Tel: 70009921 | 0030 6944283781
Email: k.kodjiapashi@studentlife.com.cy

**GIORGOS
ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΥ**
Tel: 00357 99344727
Email: g.constantinou@studentlife.com.cy

studentlifeacademy.com.cy

FIND US ON SOCIAL MEDIA!

